

Fiche terrain Degg

Fiches imprimables pour les 30 premières vérifications et entretiens partenaires

Utiliser une copie par marchand ou conversation. Expérience marchand: parler, montrer, recevoir, confirmer, scanner.

1. Fiche d'accueil marchand

Champ	Reponse / notes
Nom du marchand	
Telephone / WhatsApp	
Marche / localisation	
Categorie business	
Annees d'activite	
Confirmation association / leader	
Fournisseurs principaux	
Partenaires souhaites par le marchand	
Preuve principale collectee aujourd'hui	
Consentement donne par voix ou signature?	
Consentement audio court?	
ID fichier audio	

2. Script d'entretien oral

Avant l'audio: Est-ce que vous acceptez que je fasse un court enregistrement vocal pour que l'equipe ne rate aucun detail? Ce n'est pas une promesse d'aide, de pret ou de paiement. Si vous refusez, on continue sans enregistrer.

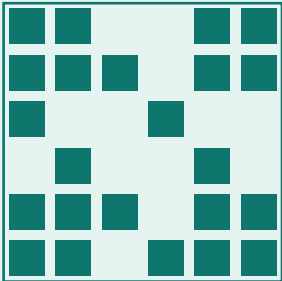
- 1 Qu'est-ce que vous vendez chaque semaine?
- 2 Depuis combien de temps vous vendez ici?
- 3 Qui sont vos principaux fournisseurs?
- 4 Quelle preuve pouvez-vous montrer aujourd'hui: stock, reçu, livraison, reçu Wave/Orange, commande client?
- 5 Quel fournisseur, association, programme ou partenaire aimeriez-vous rassurer avec une preuve Deggall?
- 6 Qui vous demande souvent des preuves que vous n'avez pas?
- 7 Si un fournisseur ou partenaire scanne votre carte Deggall, qu'acceptez-vous de partager?
- 8 Qu'est-ce qui rendrait Deggall utile: confiance fournisseur, équipement, programme, confiance client, historique?

Notes

3. Checklist de verification

Verification	Fait	ID preuve / note
Identite responsable confirmee en prive		
Telephone fonctionne		
Photo boutique/stand/localisation capturee		
Categorie observee		
Photo stock capturee		
Recu ou preuve achat recente capturee		
Preuve Wave/Orange/mobile money si disponible		
Audio court 1-3 minutes avec permission		
Reference fournisseur collectee		
Confirmation association/voisin collectee		
Consentement enregistre		
Alerte verifiee		

5. Maquette passeport Deggal

DEGGAL VERIFIE	
Nom marchand: _____	
Marche: _____	
Categorie: _____	
Niveau: 1 Existe / 2 Actif / 3 Fiable	
Derniere verification: _____	
	Scanner pour verifier

La page partenaire doit montrer seulement les champs approuves et les dates de preuve. Les details prives restent caches.

Processus QR apres digitalisation

- 1 Back-office cree ou confirme l'ID Deggal du marchand.
- 2 Back-office ecoute l'audio, resume les faits et relie les photos/recus au dossier.
- 3 Back-office valide le niveau de preuve: Existe, Actif ou Fiable.
- 4 Back-office cree une URL profil ou un code interne Deggal.
- 5 QR genere depuis l'URL/code; carte PDF ou sticker prepare.
- 6 Agent montre la carte au marchand pour confirmer les champs visibles.

6. Fiche entretien partenaire

Question	Notes
Quelle preuve demandez-vous aujourd'hui aux marchands informels?	
Pourquoi refusez-vous ou évitez-vous certains marchands?	
Quelle preuve vous ferait davantage confiance?	
Un QR/passeport vérifié réduirait-il votre travail terrain?	
Quel segment marchand voulez-vous en premier?	
Quels partenaires/fournisseurs les marchands vous citent-ils souvent?	
Payeriez-vous pour 50-100 marchands vérifiés? Combien?	
Quels champs ne doivent jamais être partagés?	

7. Revue hebdomadaire du pilote

Metrique	Cible	Reel	Decision
Marchands contactes	175-225/semaine		
Marchands verifiés	50-75/semaine		
Profils partageables	40-60/semaine		
Preuves collectees	250-450/semaine		
Entretiens partenaires	5-8/semaine		
Partenaires chauds	1/semaine a partir S2		
Alertes trouvees	Tout suivre		
Partenaire pret a payer	1 paiement/LOI d'ici jour 30		
Points de confusion marchand	Reduire chaque semaine		