

REGISTRE DE GOUVERNANCE

Registre des hypothèses, lacunes et décisions

Traçabilité des informations non confirmées et plan de fermeture avant diffusion externe

Statut	Édition consolidée - registre vivant à mettre à jour à chaque décision
Édition	Consolidée
Audience	Direction, comité pilote, finance, juridique, données, opérations et investisseurs
Édition	12 juillet 2026

Confidentiel - diffusion contrôlée

Les objectifs et hypothèses ne doivent pas être présentés comme des résultats obtenus.

Registre des hypothèses, lacunes et décisions

Chaque élément non démontré reçoit un propriétaire, une méthode de validation et une échéance.

32 hypothèses recensées	8 bloquantes	4 catégories de preuve
3 gates financiers	1 source de vérité	Mensuel contrôle de version

Règle de publication

Un objectif, un prix testé, une intention ou une projection ne doit jamais être présenté comme une traction, un contrat, un résultat ou une conformité acquise.

Table des matières

Section	Page
1. Statuts et niveaux de preuve	1
2. Lacunes bloquantes	2
3. Registre des hypothèses stratégiques	2
4. Registre des hypothèses opérationnelles	3
5. Registre des hypothèses commerciales et financières	3
6. Registre des hypothèses juridiques et données	4
7. Incohérences corrigées dans le pack consolidé	4
8. Journal de décisions	5
9. Contrôle de version de la data room	5
10. Processus de fermeture d'une lacune	5
11. Sources et limites	6

1. Statuts et niveaux de preuve

Statut	Définition	Formulation autorisée
Confirmé	Pièce, contrat, résultat ou source approuvée et datée.	« Confirmé au [date] par [preuve]. »
Partiellement confirmé	Certains éléments vérifiés, autres en attente.	« Confirmé pour [scope]; reste à vérifier [point]. »

Statut	Définition	Formulation autorisée
Hypothèse	Valeur proposée pour planifier ou tester.	« Hypothèse de travail. »
Objectif	Résultat souhaité, non encore atteint.	« Cible du pilote. »
Projection	Résultat calculé à partir d'hypothèses.	« Scénario, non prévision garantie. »
Bloquant	Information requise avant une action.	« Ne pas lancer / signer avant fermeture. »
Obsolète	Ancienne version remplacée.	« Ne pas utiliser - remplacé par [version]. »

Niveau	Preuve
P0	Aucune preuve ou opinion.
P1	Entretien ou déclaration unique documentée.
P2	Plusieurs sources concordantes ou observation contrôlée.
P3	Pièce, journal, commande, contrat ou mesure reproductible.
P4	Preuve audité, vérifiée indépendamment ou résultat répété.

2. Lacunes bloquantes

ID	Sujet	Lacune	Propriétaire	Preuve de fermeture	Gate
B-01	Entité porteuse	Dénomination, forme, RCCM/NINEA, siège et représentant.	Direction	Pièces légales et pouvoir.	Avant contrat / collecte
B-02	Cadre données	Rôles, bases, formalités et version applicable.	Juridique + données	Avis écrit et démarches.	Avant collecte
B-03	Architecture	Outils, hébergement, sous-traitants, localisation et accès.	Technologie	Schéma et contrats.	Avant mise en production
B-04	Équipe	Noms, fonctions, disponibilité, contrats et compétences.	Direction	Organigramme et dossiers RH.	Avant formation
B-05	Financement pilote	Disponibilité réelle de 2,5 M FCFA et conditions.	Finance	Relevé / convention / décision.	Avant engagement
B-06	Zones et sécurité	Autorisations, itinéraires, risques et responsables.	Opérations	Fiches de zone approuvées.	Avant terrain
B-07	Partenaire pilote	Cas d'usage, finalité, budget, utilisateurs et contrat.	Partenariats	LOI détaillée / commande.	Avant partage
B-08	Canal droits / incident	Contacts, outils, procédure et exercice.	Responsable données	Test réussi et journal.	Avant collecte

3. Registre des hypothèses stratégiques

ID	Hypothèse	Statut	Test	Propriétaire	Échéance
H-01	Les petits opérateurs perçoivent la valeur d'un passeport de preuve.	Hypothèse	Entretiens + taux d'achèvement + retour à 30 jours.	Produit	J30

ID	Hypothèse	Statut	Test	Propriétaire	Échéance
H-02	Une expérience assistée améliore la compréhension et la complétude.	Hypothèse	Comparer assisté vs formulaire sur échantillon.	Opérations	J21
H-03	Les partenaires ont un coût significatif de vérification terrain.	Hypothèse	Baseline temps, visites, reprises et coût.	Partenariats	J14
H-04	Deux segments suffisent pour le pilote.	Hypothèse	Taux de qualification et cycle par segment.	Direction	J30
H-05	La vue filtrée est plus acceptable que le dossier brut.	Hypothèse	Test de compréhension et demande partenaire.	Données	J21
H-06	Déggal peut se positionner sans être assimilé au crédit.	Hypothèse	Test de message et incidents de compréhension.	Marketing	J14
H-07	La preuve d'activité peut être actualisée à coût raisonnable.	Hypothèse	Coût de nouvelle visite et fréquence utile.	Opérations	J30
H-08	Un partenaire acceptera de payer avant industrialisation.	Objectif	Commande, acompte, contrat ou LOI détaillée.	Direction commerciale	J30

4. Registre des hypothèses opérationnelles

ID	Hypothèse	Test	Propriétaire	Échéance
H-09	Un agent produit 4 à 6 dossiers complets par jour.	Test capacité réel, reprises incluses.	Opérations	J7
H-10	Le QA peut rendre une décision en moins de 24 h.	Horodatages et charge par validateur.	QA	J7
H-11	250 marchands peuvent être approchés dans le périmètre.	Cartographie, présence et disponibilité.	Terrain	J21
H-12	200 profils peuvent devenir partageables.	Consentement, complétude et qualité.	QA	J30
H-13	Le coût direct M1 reste à 2 161 500 FCFA.	Dépenses réelles et pièces.	Finance	Hebdo
H-14	La réserve de 338 500 FCFA reste conditionnelle.	Approbation documentée par usage.	Direction	Hebdo
H-15	Le taux de reprise reste inférieur à 15 %.	Registre QA et causes.	QA	Hebdo
H-16	Le protocole terrain reste sûr dans les zones retenues.	Incidents, near-miss et check-in.	Opérations	Quotidien

5. Registre des hypothèses commerciales et financières

ID	Hypothèse	Test	Propriétaire	Échéance
H-17	Consultation ponctuelle à 15 000 FCFA.	3 tests de prix + coût de service.	Partenariats	J30
H-18	Accès base à 25 000 FCFA / mois.	Usage, budget et renouvellement.	Partenariats	J60
H-19	Visite commandée à 8 000 FCFA.	Distance, durée, reprise et marge.	Finance + ops	J30
H-20	500 FCFA / dossier additionnel couvre le service.	Coût marginal et support.	Finance	J60

ID	Hypothèse	Test	Propriétaire	Échéance
H-21	2 500 FCFA / champ additionnel est acceptable.	Valeur, conformité et complexité.	Produit	J60
H-22	5 000 FCFA / utilisateur additionnel est acceptable.	Nombre de sièges et sécurité.	Commercial	J60
H-23	Le pack marché à 50 000 FCFA est licite et utile.	Avis juridique + prototype agrégé.	Données	J90
H-24	Le point mort mensuel base survient en février 2028.	Actualiser mensuellement hypothèses et réalisés.	Finance	Mensuel
H-25	Le besoin maximum de trésorerie base est proche de 30,1 M FCFA.	Plan de cash, encaissements et scénarios.	Finance	Mensuel
H-26	Le financement peut être séquencé 2,5 M / 12-15 M / 20-25 M.	Gates et conditions d'investisseur.	Direction	Avant levée

6. Registre des hypothèses juridiques et données

ID	Hypothèse	Test / preuve	Propriétaire	Gate
H-27	Le consentement peut soutenir les traitements pilotes envisagés.	Avis par finalité.	Juridique	Avant pilote
H-28	Les formalités CDP sont identifiées et réalisables.	Confirmation écrite et calendrier.	Juridique + données	Avant pilote
H-29	L'hébergement choisi est compatible avec les exigences.	Architecture, lieu, transferts et contrat.	Tech + juridique	Avant production
H-30	Les durées proposées sont proportionnées.	Avis et justification par finalité.	Données	Avant pilote
H-31	La référence de tiers peut être utilisée dans certains cas.	Analyse consentement tiers et alternative.	Juridique	Avant activation
H-32	Un rapport agrégé peut être produit sans risque de réidentification.	Seuil, méthode et test de réidentification.	Données	Avant offre

7. Incohérences corrigées dans le pack consolidé

Sujet	Ancienne lecture	Correction consolidée
Budget M1	Deux bases ont circulé, dont 1 952 500 FCFA.	Référence harmonisée à 2 161 500 FCFA; 2,5 M avec réserve conditionnelle.
Coût par dossier	Mélange budget direct et volume.	8 646 FCFA pour 250 dossiers sur le budget direct - indicateur partiel.
Revenu M1	Chiffres dispersés.	Référence source harmonisée à 425 000 FCFA - hypothèse, pas traction.
Rentabilité	M2/M3 paraissaient positifs sans coût complet.	Le pack consolidé intègre direction, technologie, conformité, commercial et administration.
Marché	Taille implicite à partir de l'informalité.	TAM/SAM/SOM fondé sur capacité, zones, comptes et disposition à payer.
Partenaires	Liste pouvant sembler engagée.	Organisations traitées comme candidates à vérifier.
Conformité	Consentement présenté comme mécanisme principal.	Analyse par finalité, formalités, rôles, droits, sécurité et incident.

Sujet	Ancienne lecture	Correction consolidée
Traction	Objectifs et intentions proches des résultats.	Statuts « objectif », « hypothèse » et « preuve commerciale forte » séparés.

8. Journal de décisions

ID	Date	Décision	Options rejetées	Décideur	Preuve	Revue
D-001	[Date]	Périmètre du pilote.	[Options]	[Nom / rôle]	[PV / lien]	[Date]
D-002	[Date]	Entité et signataire.	[Options]	[Nom / rôle]	[Pièce]	[Date]
D-003	[Date]	Catalogue de données.	[Options]	[Nom / rôle]	[Version]	[Date]
D-004	[Date]	Zones et dispositif de sécurité.	[Options]	[Nom / rôle]	[Fiche]	[Date]
D-005	[Date]	Budget et réserve.	[Options]	[Nom / rôle]	[Décision]	[Date]
D-006	[Date]	Partenaire pilote.	[Options]	[Nom / rôle]	[Contrat]	[Date]

9. Contrôle de version de la data room

Document	Propriétaire	Édition	Statut	Prochaine revue
Guide et index	PMO / direction	Consolidée	Contrôlé	Après chaque gate.
Résumé exécutif	Direction	Consolidée	Interne	Après résultats pilote.
Business plan	Direction + finance	Consolidée	Hypothèses	Mensuel.
Étude de marché	Stratégie	Consolidée	Validation terrain requise	J30.
Opérations / terrain	Opérations	Consolidée	À tester	Hebdomadaire pilote.
Données / juridique	Données + conseil	Consolidée	Non approuvé juridiquement	Avant collecte.
Risques	Comité pilote	Consolidée	Propriétaires à nommer	Hebdomadaire.
Marketing / partenaires	Commercial	Consolidée	Contacts à vérifier	Hebdomadaire.
Finance 36 mois	Finance	Consolidée	Scénario	Mensuel.
Classeur opérations	Opérations	Consolidée	Prêt à paramétrer	Quotidien pilote.
Dashboard	PMO	Consolidée	Données à alimenter	Hebdomadaire.
Investor deck	Direction	Consolidée	Externe après validation	Après preuve commerciale.

10. Processus de fermeture d'une lacune

1. Définir précisément l'information manquante et l'action qu'elle bloque.
2. Nommer un propriétaire doté de l'autorité nécessaire.
3. Identifier une preuve acceptable et une date.
4. Collecter ou produire la preuve sans modifier rétroactivement la question.
5. Faire revoir la preuve par une seconde personne si le sujet est critique.
6. Mettre à jour tous les documents dépendants et archiver l'ancienne version.
7. Enregistrer la décision, la date, l'auteur et la prochaine revue.

11. Sources et limites

Pack Déggal reconstruit, version du 12 juillet 2026 - source interne. Sénégal - loi n° 2008-12 du 25 janvier 2008 sur la protection des données à caractère personnel - texte à vérifier dans sa version en vigueur. Commission de protection des données personnelles du Sénégal: <https://www.cdp.sn/> OHADA - actes uniformes applicables aux sociétés et aux contrats commerciaux: <https://www.ohada.org/>

Le registre reflète l'état documentaire disponible au 12 juillet 2026. Il ne confirme pas qu'une lacune a été fermée en dehors des pièces présentes dans la data room.